

一人部門的

IP 日常手札

9.



produced / published by



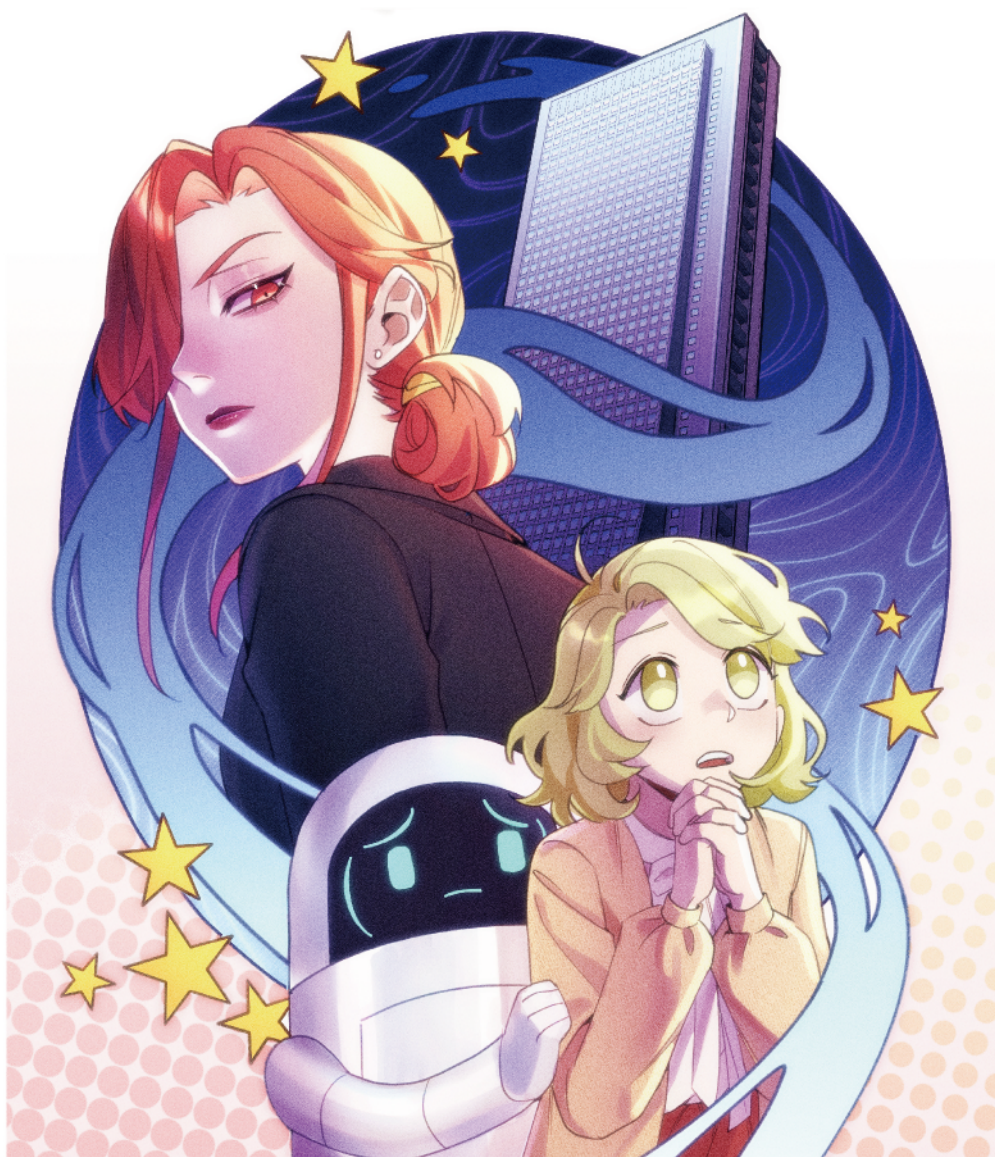
產業專利知識平台

現正連載中！

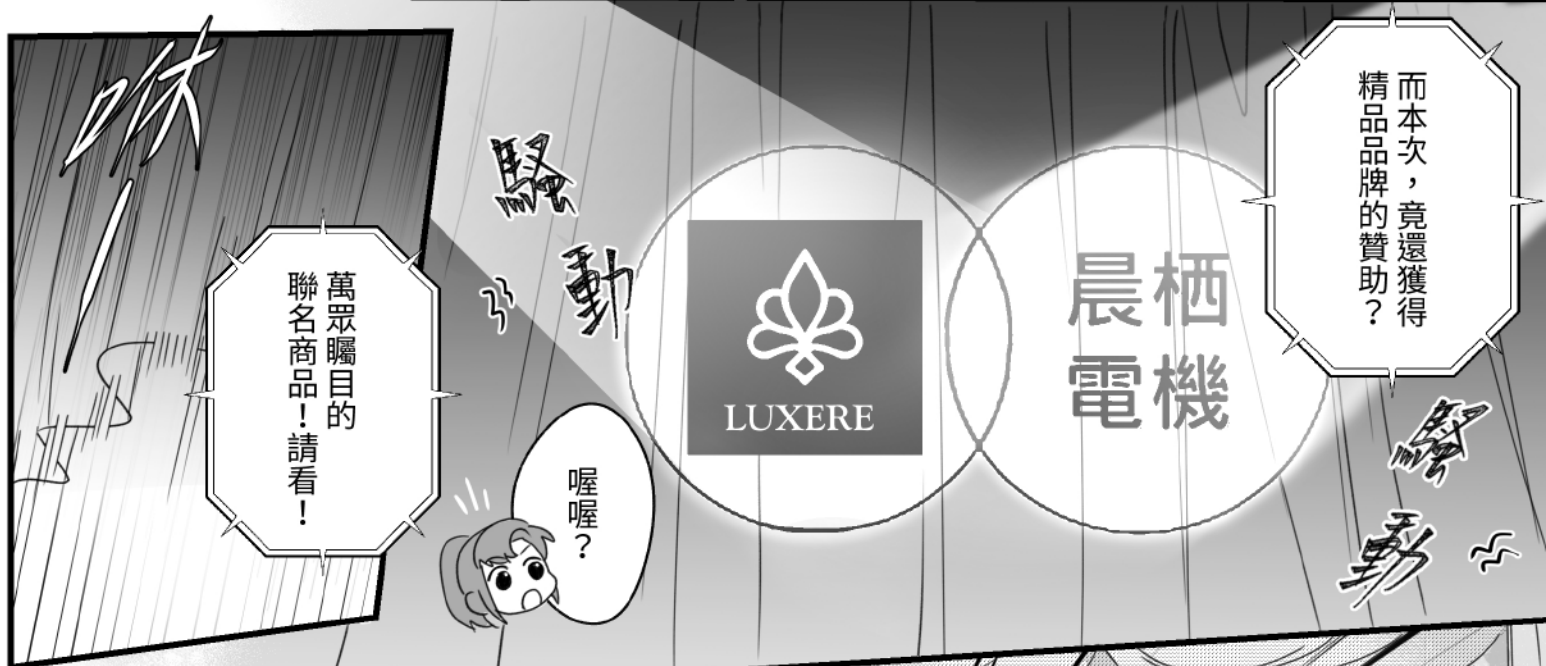
follow on

-  IPKM website
-  IPKM 電子報
-  TIPO website
-  TIPO facebook

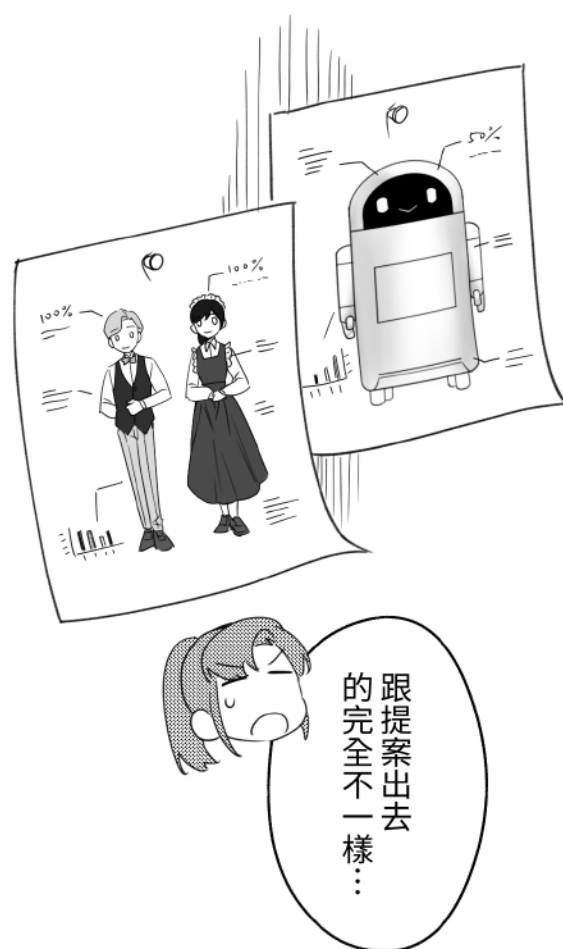




第9話 商品的分岐
，兩人的過往



一人部門的 IP 日常手札



⑨ 商品的分歧，兩人的過往



【觀念補充】

申請商標的目的是為了使相關消費者瞭解商品或服務的來源，而進行國際商標布局時需注意監看國外近似商標的註冊情形以及面對國外惡意搶註商標時的處理方式。



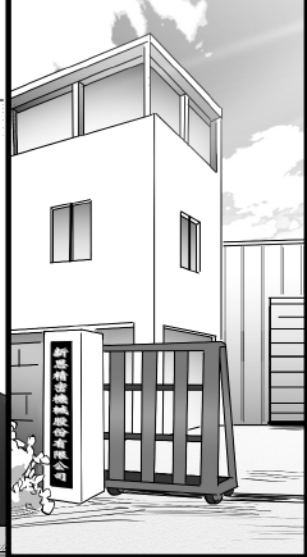


其實，我跟姜英娜有段過往。

會落到這個田地都是我的責任。

貼紙欄位超小...

還藏在機板裡...



在研究室時期，我們是情同姊妹的夥伴。

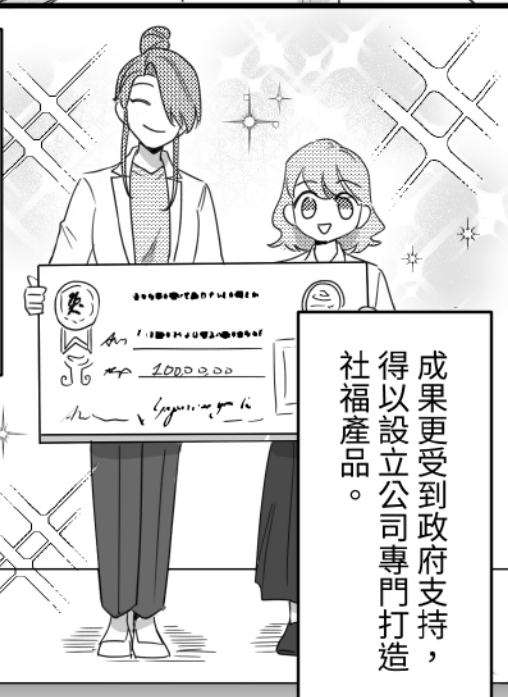
同樣熱衷社福科技的我們不謀而合。

兩人一起開發出最初的AI控制模組。



公司由具領導才能的英娜主理，我則成為了研發長。

原本一切都很順利的。



成果更受到政府支持，得以設立公司專門打造社福產品。

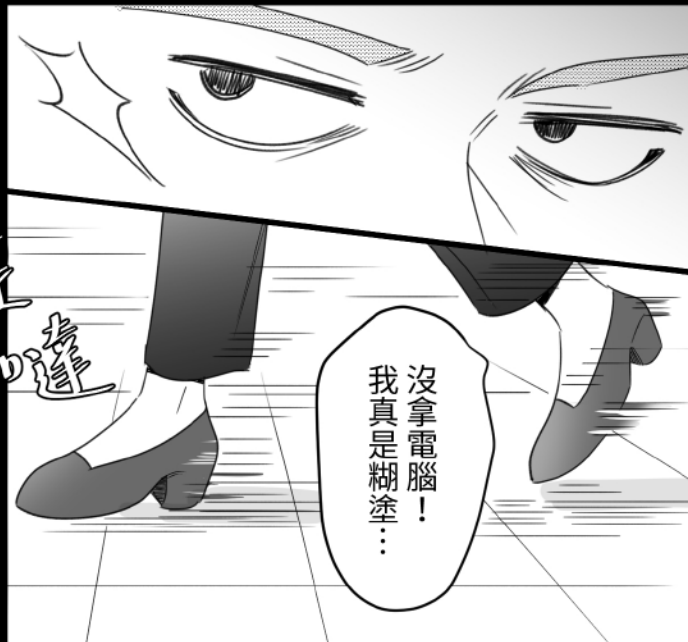


這個為機械賦予溫情的研究，是我們兩人的心血結晶。

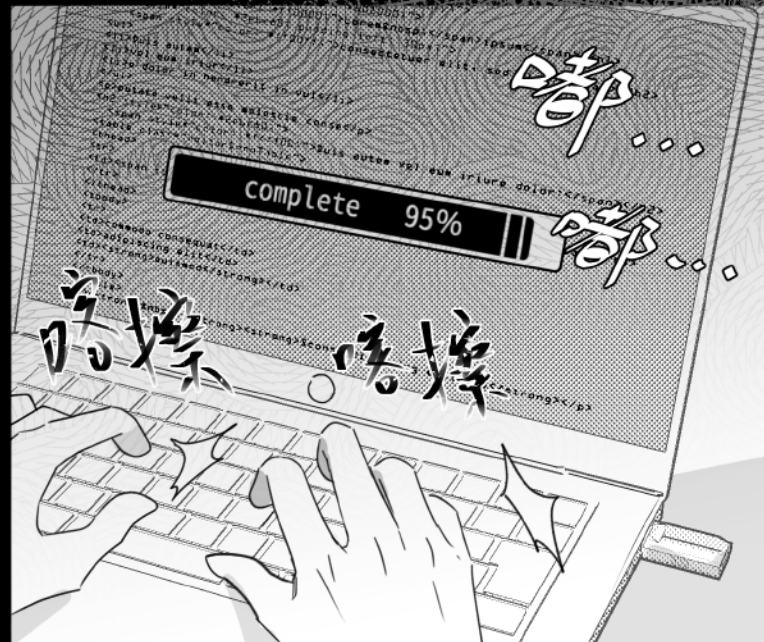


我
還
得
趕
場，
就
先
告
辭
了。

直到有次外部會議，
我把電腦忘在了現場。



沒
拿
電
腦！
我
真
是
糊
塗……



想
多
了
吧……
得
趕
回
公
司
了。

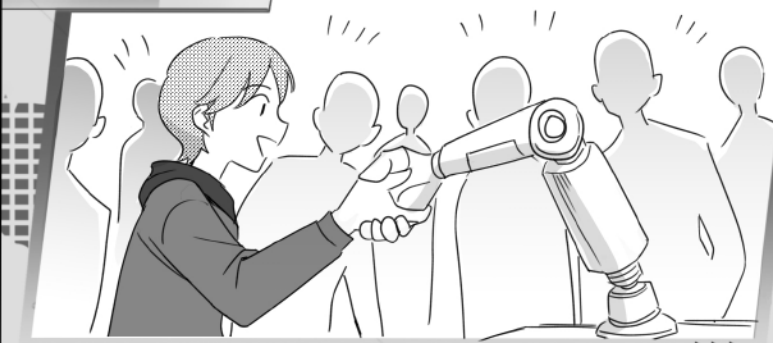
電
腦
好
像
被
動
過……？



忘
了
東
西
是
吧？

還
放
在
會
議
室
裡，
請
自
便。

BREAKING NEWS



今日要聞

B牌智能互動機械手臂 打開工業新視野

過一陣子，
相似的產品
莫名出現了。

不否認靈感
來自你們。

但開發成果相似，
也許是英雄所見
略同？

這東西是怎麼
做出來的？

為何相似度
這麼高？

但抱歉，
你找錯人了

我已經把技術
連同產品賣給
其他人囉。

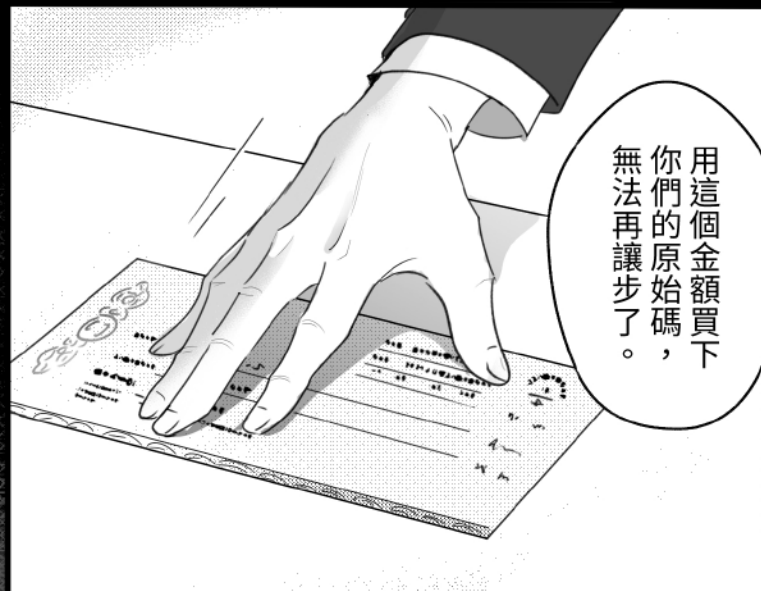
不論如何，
你都影響到
我們做生意了。

我手上可是有
專利權能主張喔？

蛤！？

可惡……

走吧若筑，
去找受讓人了。



用這個金額買下
你們的原始碼，
無法再讓步了。



要再付你授權
費並不實際。

雖然不清楚技術
開發的過程，但
本公司已經從B
手上買斷了。



起訴吧！專利、
營業秘密都好！

已經請律師
在蒐證了。



這些錢根本連
虧損都打不平。



嗯。

此時我憶起B的怪異，
內心盤據著恐懼。



若筑，
別擔心。

我一定會守住
我們的心血的。

而當聽見證詞那一刻，
我徹底崩毀了。

經過比對，雙方的
原始碼確有相似之處。

證人B先生。

郵件紀錄中查到
您曾與原告相約
討論技術投資，
討論的地點是？

當時僅有
電話聯繫。

雙方並無見面，
庭上。

【觀念補充】

專利說明書在撰稿過程中，除了考慮保護現有的實施例，也應盡可能擴及其他尚未採用的實施例，來擴大專利保護的範圍。如為公司的重要技術時，可接續申請第二件、第三件持續改進的專利，來提升原有專利的價值，並保持競爭優勢。

【觀念補充】

法官考量的是「兩件程式碼是否實質相似」以及「被告是否曾接觸過原程式碼」，以判斷有無構成著作權的重製或改作侵權。如果當初在程式碼如註解處刻意留下一些獨特且不影響程式運作的錯誤痕跡，就能反過來要求對方要證明「為何會有相同的錯誤痕跡」。

嗯：那控訴機密
竊取的審訊就到
這邊。

接下來，C公司的
專利侵權鑑定報告。

最後法院裁定證據
不足，不構成侵害
營業秘密。

專利權範圍也寫得
太限縮，讓對方
輕易迴避掉了。



為何一直不說！
當出面解決問題
的我是笨蛋嗎！

公司的努力
都毀了啊！

我只管一直哭，
一直哭。

我是被竊密的受害者，
卻吐不出一字為自己
辯護。

因為犯錯
就是犯錯了。

我不知怎麼
向大家交代。

向一直最支持
我的英娜交代。

我思考了一晚。

真實情況八成
沒人查的到了。

但為了公司運作，
讓團隊服我這個
「老闆」……

請你低調的
離開吧。
徐若筑。

在那之後，
我倆變了。

變成了最熟悉
的陌生人。



但追根究柢，是我為了私人的奢求，獨斷地幫公司做出代價重大的選擇。

我對不起各位。

表面上是為了讓公司存續才選擇接受合作。



之後公司發展為晨栖電機，我則在外重新創業，埋頭改良出蘿蔔君。

而先前缺感測技術時，英娜提著優渥的合作條件出現了。



在這樣的處境下，我竟然還感到有點開心。

我滿腦子想的……

都是如何在英娜面前重提社福技術，延續研究成果來多少回報她一些。



做生意總是對價的。

對方投注的資源越多，我們釋出的技術、犧牲的自主權就越多。

但我最恨自己的是……



我倆身為公司老闆，
明明有不同的生意
考量，我卻還想重
修舊好，再一起開開
心心的做研究。

但這全是我天真的
一廂情願吶。



總覺得
有點火大。

先撇除老闆自作
多情的部分。

啾咪！



在英娜眼裡，
我一定很可悲吧。



嘴上說的像是
沒有個人恩怨……

還不是為了成就
事業，在操弄你
對她的牽掛？



第一次接觸時
我倆都看見了！

她明知你的顧忌，
卻還是見縫插針
促成更深的合作。

姜英娜這人
也是壞透了。

再者，雖然在合作案中還有晨栖電機的資助與產品分潤。

但合作結束、產品停賣後呢？

商品上沒有公司的名字，這陣子的付出跟打工有何區別。

根本沒有換得任何品牌價值。

BRAND

好不容易參與了展會。

難道要毫無推出自家新品，乏人問津的度過嗎？

唔。

既然合作案沒有保障，那靠自己再努力一下呢？

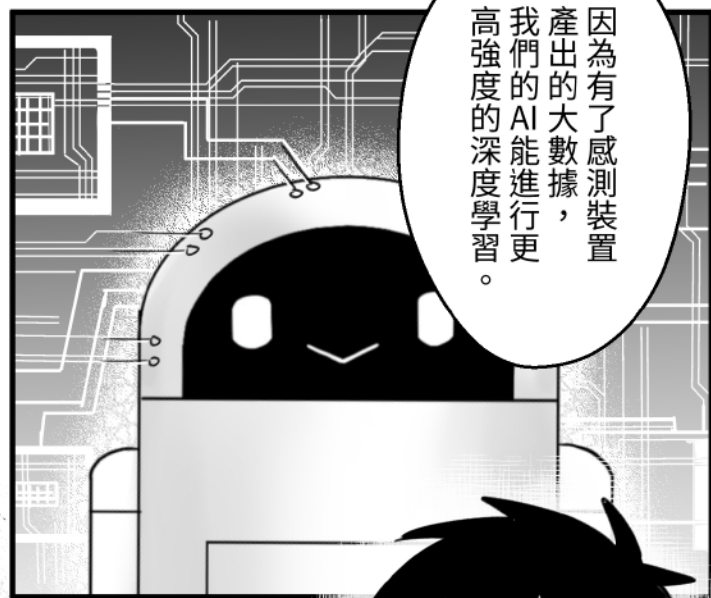
經過交互技轉，我們也合法掌握了感測技術。

只要迴避晨栖電機的專利布局，想辦法改良出新產品……

對方的布局有多縝密，小慧你也清楚的吧？侵權風險太高了。

近期有好多專利的所有權也轉移到了他們身上了……

這個……



因為有了感測裝置
產出的大數據，
我們的AI能進行更
高強度的深度學習。



麻煩死了。

那再做出一個絕對
領先的創新就行了吧？



我能讓客戶即是
訓練者，用生成式
AI創造無限種個性
與行為模式！



把AI學習的調校
權限開放給用戶…

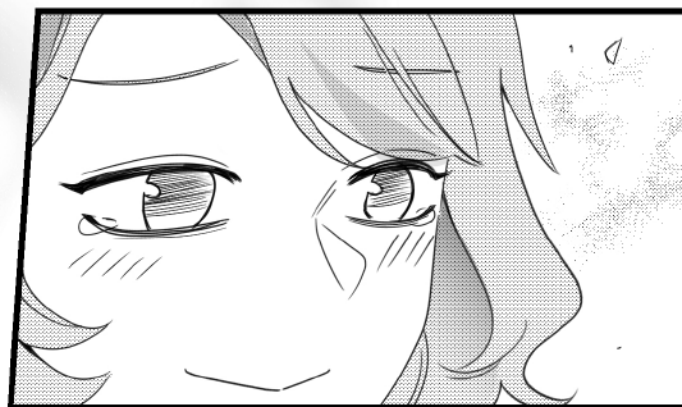
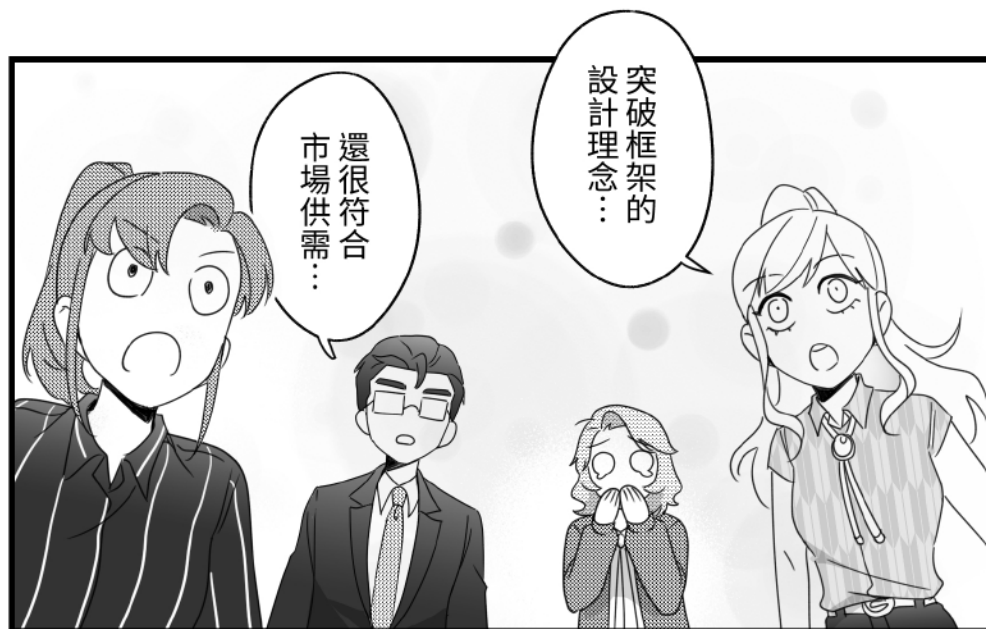


何止滿足年長
客戶的需要？

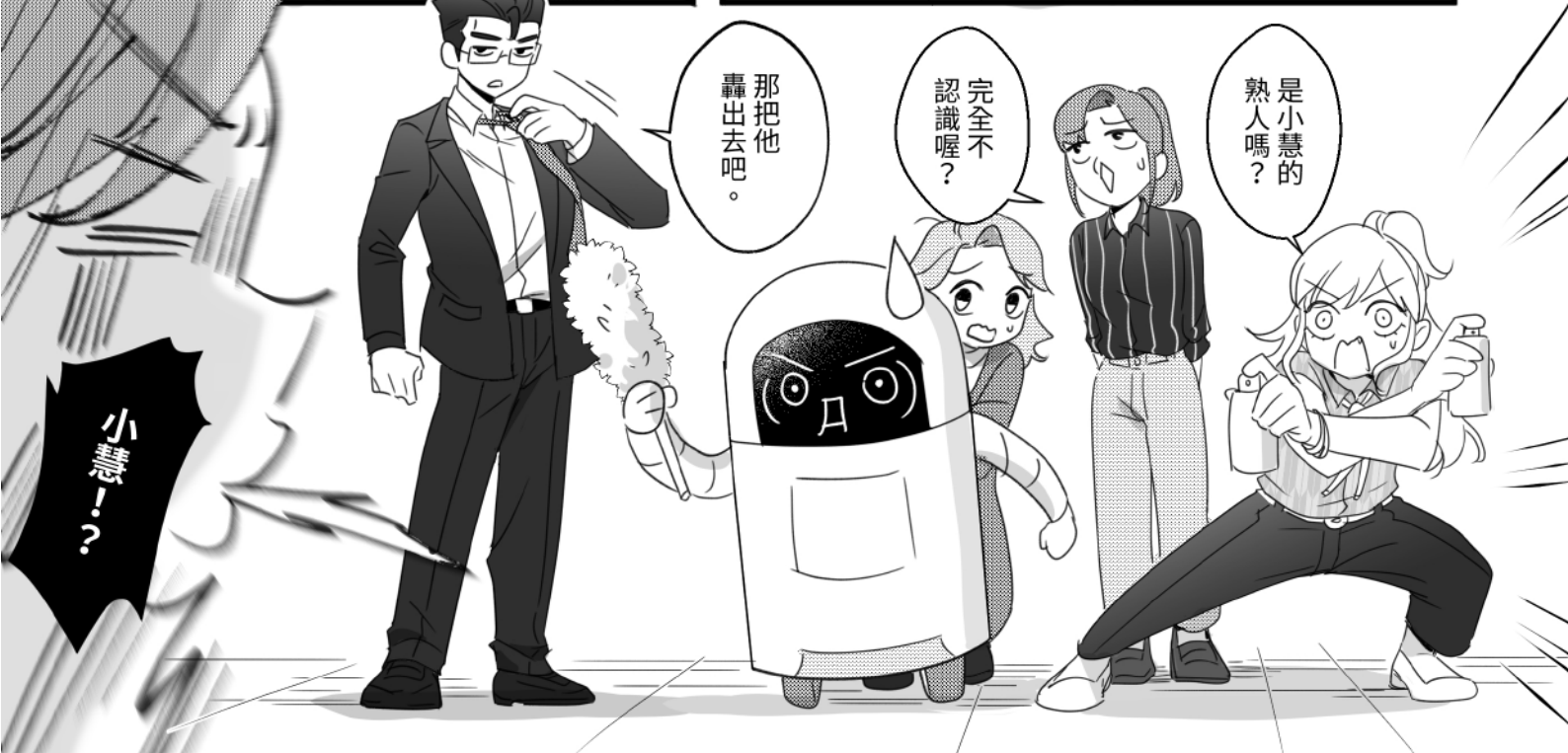
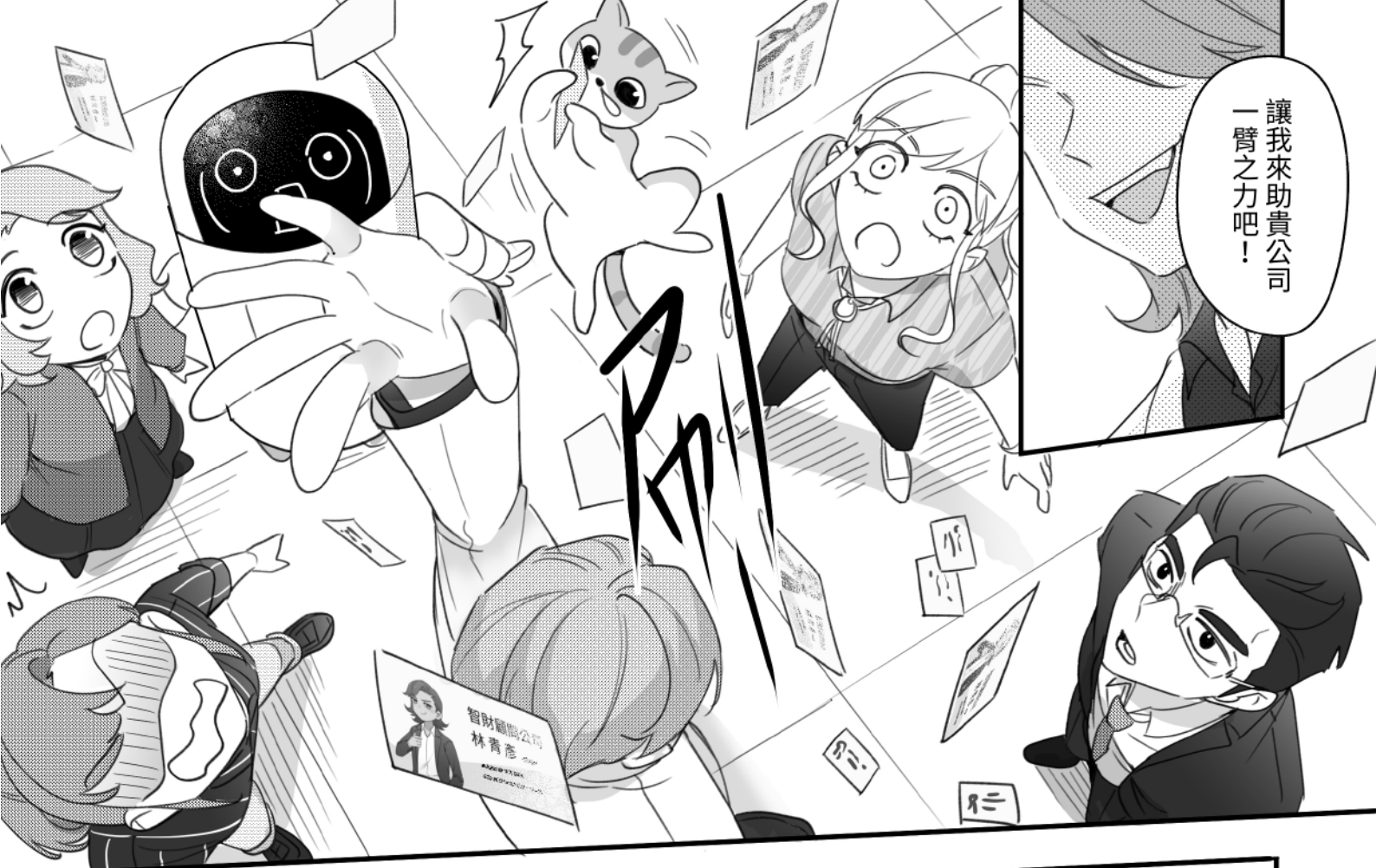
只要蘿蔔君
待在你身邊夠久，

所有人都能
把它打造成自
己想要的樣子！

有幾個demo
好接地氣…









【名詞解釋】

非實施專利實體(Non-Practicing Entity，簡稱NPE)，指本身雖擁有專利權，但是卻不從事商品的製造，本身並無負面意義，不少學研機構也都擁有專利權，但因各種考量而不進行商品製造。比較讓人反感的NPE是：先大量的取得某類專利，並投機性地等待商品製造者已進行不可回復鉅額投資後，才開始威脅要提起侵權訴訟，以收取權利金或賠償和解金為主業。

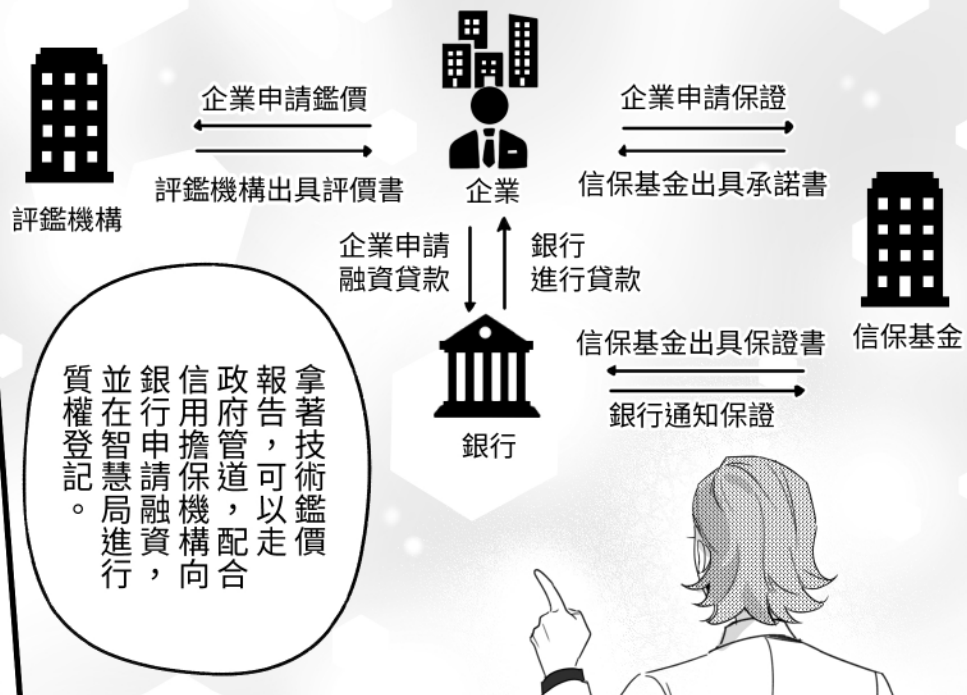


【觀念補充】

現有的專利評價機構是依據金管會頒布的「評價準則公報」做為評價業務執行的基準，而評價機構與評價人員可參考經濟部工業局的台灣技術交易資訊網的技術服務能量登錄合格機構名單。



政府管道:銀行融資



或是走市場管道，尋求VC或CVC的青睞；而此管道除了挹注資金，還會由多方共同涉及創投的經營和多輪募資。

拿著技術鑑價報告，可以走政府管道，配合信用擔保機構向銀行申請融資，並在智慧局進行質權登記。

中小企業議價能力也確實是差了一點，能跟銀行貸到周轉金就不錯了。

但說句老實話，銀行和投資人很刁鑽的。

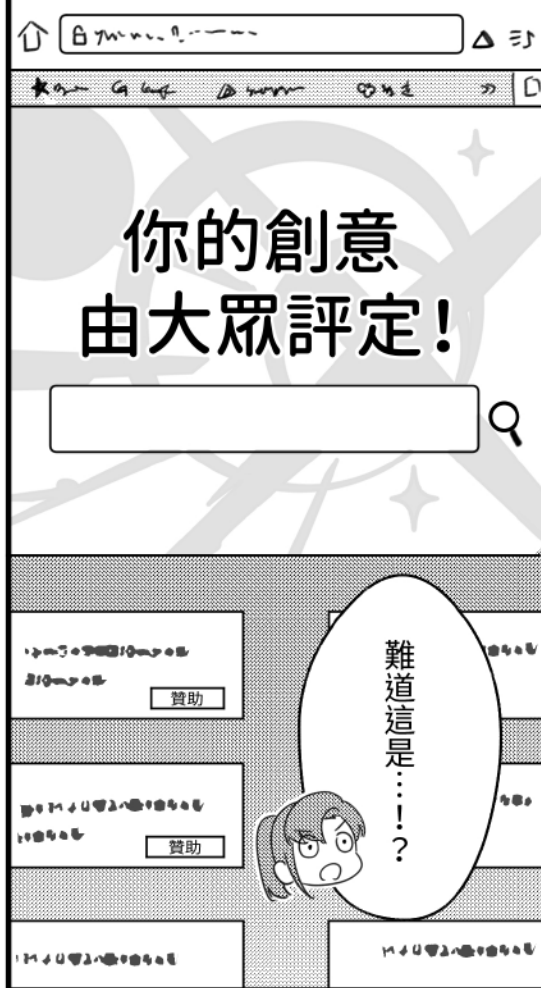
TAX

也別忘了拿專利去申請研發支出稅務抵免，多少補貼一點研發成本。

那我還有最後一招。

現在展會也近在眉睫，沒空跟創投玩ABC輪了。

況且營收還要拿來還款，心裡也挺不是滋味吧。







專家小語：

本回故事中，若筑因為參加外部會議時將筆電遺落在現場，使得競爭對手B男有機會竊取公司的程式，而營業秘密法中對營業秘密的定義是指「方法、技術、製程、配方、程式、設計或其他可用於生產、銷售或經營的資訊等」，在本故事中的營業秘密就是智能機器手臂的程式。

以論文抄襲的相關案例為例，抄襲者因為無法說明為何會有多處和原作者相同的錯誤，因而被認定抄襲。原作者除了可以在程式碼刻意留下獨特且不影響程式運作的錯誤痕跡之外，若筑未採取合理之保密措施更是故事的重點，使用者離開後重新使用筆電要輸入密碼或是重要資料放在雲端並以二次認證來進行保護等，都是對於公司機密資料的常見的保密措施，不可掉以輕心。

而專利在提案時，應盡可能找公司的內部專家以競爭對手的角度考量，在專利公開或公告後如何進行迴避。經過模擬演練使發明人能盡早發現盲點，在申請初期考量如何合理地調整與擴大專利保護的範圍，避免到日後主張專利權時後悔莫及。此外，現有的專利評價機構多為會計背景，在進行專利評價時雖能考量到產業(經濟)面及法律面，但仍無法顧及到技術面，如果要拿評價結果去銀行申請專利融資時，銀行仍會多所考量，除了找工研院進行技術面的判斷以外，也可參考專利師公會頒布之「專利師辦理專利技術評價業務作業要點」做利用。



⑨ 商品的分歧，兩人的過往

指導單位 / 經濟部智慧財產局

企劃執行 / 財團法人中衛發展中心

編劇・演出設計 / 財團法人中衛發展中心 林威宇

專家協力 / 中華民國專利師公會 胡世銘專利師

漫畫 / Agyu

終於盼來的技術商品化因為聯名贊助商的加入，使小慧一行人的貢獻遭到冷落，新思精機失去技術夥伴該有的掛名銷售待遇，公司發展進退兩難。

老闆也終於娓娓道出了與姜英娜的過往，向大家告解了一直潛藏於心的愧疚。儘管如此，公司仍欠缺著突破現狀的手段，就在此時奇蹟發生了...

回首面對不堪，重新拾起初衷的IP日常劇場第9話。



click to see more episode

